Finyear
News and Events for Financial Executives

EN PARTENARIAT AVEC DFCG

LE RENDEZ-VOUS SAP DU CONTRÔLE DE GESTION
Jeudi 7 avril, Paris
→ Inscrivez-vous !
SAP

Yooz
Des éléments de réponse au sein d'un livre blanc spécial !

Liquidation de sociétés
Liquidation de votre societe En ligne en 10 minutes gratuitement
www.yrytys-liquidation-societe.net

Nicolas Raynier PDG de DiliTrust SAS

CFO-news : Nicolas Raynier bonjour, vous êtes PDG de DiliTrust SAS. Présentez nous DiliTrust en quelques mots

Nicolas Raynier

Nicolas Raynier : DiliTrust est un nouveau service de dataroom électronique, une plateforme en ligne d'échanges sécurisés de documents confidentiels entre professionnels.

Il est fréquent que ces derniers utilisent l'email, le CD ou encore le papier pour communiquer des données sensibles à leurs partenaires, conseils ou banquier. Ces méthodes présentent de multiples risques de fuites d'informations.

Nous mettons en place les outils logiciels, serveurs et services de support pour sécuriser totalement la consultation des documents, et commercialisons DiliTrust via un modèle d'abonnement simple et économique.

Articles similaires

- CFO TV | Thierry Goor Co-fondateur Polygone Group
- Thierry Charles, Docteur en droit, Directeur des Affaires Juridiques d'Allizé-Plasturgie
- Claude Cordier directeur marketing produits et services SAGE division PME
- Pascal Houillon Président de Sage en France
- Laurent Ludvig DG d'Altaven

Quels sont les domaines d'utilisation de DiliTrust ?

Historiquement, les datarooms électroniques sont très utilisées dans le cadre des opérations de fusions acquisitions, où les diligences juridiques et financières impliquent de nombreux interlocuteurs.

Au delà des opérations de haut de bilan, notre service trouve toute sa pertinence dans les contextes de transactions immobilières, de gouvernement d'entreprise (vie des conseils d'administration), de négociations de partenariats stratégiques, d'audit réglementaire ou encore de gestion d'appels d'offres complexes.

Comment vous différenciez-vous de la concurrence ?

Trois éléments principaux nous distinguent des opérateurs existants :
- la proximité : pour la plupart anglo-saxons, nos concurrents sont éloignés du marché local français, voire européen. Ils commercialisent un service global, fait par et pour les américains. Notre approche est basée sur une réelle proximité avec les spécificités des clients français ; nous faisons évoluer immédiatement notre service en prenant en compte leurs besoins tant d'un point de vue support qu'outils.
- l'outil: la plateforme DiliTrust a été conçue en étudiant précisément les comportements des avocats, auditeurs et professionnels. L'outil est intuitif, simple à utiliser et dispose de la plus large palette de fonctions collaboratives. Parmi celles ci : discussion en temps réel, questions réponses, partages de mémos, reporting...
- le ROI : Nous souhaitons démocratiser l'utilisation des datarooms électroniques par la simplicité de mise en œuvre mais également par le prix. Nous proposons deux modèles tarifaires : à la page avec le prix le plus attractif du marché, et également par équipes d'utilisateurs à partir de 80 € HT/mois. Le ROI est ainsi spectaculaire, qu'il soit calculé par le raccourcissement des délais de négociations ou par les l'économie sur coûts directs et indirects (transports, réunions, reproductions de documents...)

A propos de DiliTrust
DiliTrust SAS réinvente le partage sécurisé d'informations confidentielles dans le contexte d'une transaction B2B. DiliTrust propose un service de dataroom électronique innovant centré en priorité sur le professionnel, son comportement et ses attentes.

www.dilitrust.com

Nicolas Raynier, je vous remercie et vous donne rendez-vous très prochainement dans un nouveau numéro de CFO-news.

Lettre d'information inscrivez-vous

En partenariat avec DFCG
LE RENDEZ-VOUS SAP DU CONTRÔLE DE GESTION
Jeudi 7 avril, Paris
→ S'INSCRIRE
SAP

Conférences & Observatoires

- 15 mars 2011 (Webinar) : Comment exporter toutes vos sorties SAP vers Excel sans programmation
- 16 mars 2011 (Paris) : Palmarès 2010 du BFR clients
- 16 mars 2011 (Paris) : Congrès national des Business Angels 2011
- 2011 Tuesday 22nd March (Webcast) : Finance Transformation – the Next Chapter
- 24 mars 2011 (Séminaire on-line) : Présentation livre-blanc Yooz
- Observatoire des Paiements Sopra Group : participez à l'enquête SEPA 360 et recevez le dossier de synthèse

Formations

- Le contentieux c'est simple : mode d'emploi d'outils faciles à mettre en œuvre en interne
- Relancer les marchés publics
- Piloter et gérer un programme de réduction des délais de paiement
- Optimiser les potentialités de cash dans les TPE-PME par une bonne gestion du poste clients
- Mettre en place un processus de recouvrement pour les PME
- Maîtriser les techniques du credit management
- LME : Comment s'y adapter ?

sage
Pilotage des marges
Référentiel unique
Travail collaboratif
Demandez plus à votre comptabilité
Sage 1000 Comptabilité, les chiffres prennent tout leur sens
Pour en profiter vous aussi Cliquez ici →